

Hoja de Validación de Idea

Completa esta hoja antes de contratar a ningún desarrollador. Si no puedes responder cada sección, tu idea no está lista.

1. DEFINICIÓN DEL PROBLEMA

Problema que resuelves (en 1 frase, sin mencionar tu solución)

¿Quién sufre este problema? (tipo de persona específica)

¿Cómo resuelven este problema hoy? (comportamiento actual)

¿Qué tiene de malo la solución actual?

2. USUARIO OBJETIVO

Descripción detallada del usuario ideal (edad, contexto, trabajo, hábitos)

¿Dónde pasa el tiempo online? (redes, comunidades, búsquedas)

¿Cuánto pagan hoy por soluciones similares?

¿Has hablado con 5 usuarios reales? Nombres y fecha de cada entrevista:

3. TAMAÑO DE MERCADO

TAM — mercado total direccionable estimado (€/año)

SAM — segmento al que puedes llegar realísticamente

SOM — objetivo realista a 12 meses (usuarios · precio · margen)

Fuente de los datos (Google Trends, Statista, encuestas propias...)

4. COMPETENCIA

Competidor 1: nombre, precio, punto débil principal

Competidor 2: nombre, precio, punto débil principal

Competidor 3: nombre, precio, punto débil principal

¿Por qué elegirán tu producto sobre los existentes? (diferenciación honesta)

5. EXPERIMENTO DE VALIDACIÓN

¿Cómo validarás la demanda SIN construir la app? (landing, waitlist, presales...)

Métrica de éxito del experimento (ej: 50 emails en 2 semanas)

Fecha límite para decidir (ir/no ir):

Regla de oro: si no puedes conseguir 5 personas que paguen por algo similar HOY, la idea no está lista para desarrollo.